

PROFIL DU CLIENT :

Un grand cabinet de conseil d'envergure internationale adopte la solution pour le calcul du « prix de transfert » Moody's Analytics.

Un responsable du pôle Prix de transfert témoigne...

« La notation n'est pas notre métier. RiskCalc Plus™ nous simplifie la tâche dans la mesure où nous pouvons mettre en avant ses conclusions (...) et faire valoir le fait à l'administration fiscale que la notation de crédit implicite a été émise par un établissement de renom, spécialiste de la notation de crédit »

Moody's Analytics vous présente

» RiskCalc Plus™ ou comment déterminer la probabilité de défaut des sociétés industrielles et commerciales non cotées

Le contexte

Face à une tendance mondiale persistante qui concerne aussi bien les chaînes d'approvisionnement, le développement de produits que la clientèle des entreprises et le périmètre de leurs politiques d'acquisition, déterminer pour des entités liées le taux d'intérêt à pratiquer pour les prêts intra-groupe dans le respect du principe de pleine concurrence est un exercice de plus en plus complexe. Parallèlement, confrontées à la diminution de leurs recettes, les administrations fiscales sont amenées à intensifier la pression réglementaire et les contrôles de ces opérations.

Acteur mondial de premier plan dans le domaine du conseil, notre client est amené à intervenir dans des domaines aussi variés que les services financiers, l'industrie manufacturière, la grande distribution, les secteurs énergétique et pharmaceutique, mais aussi dans le domaine technologique et l'industrie du divertissement.

Les enjeux

Malgré une vigilance accrue des administrations fiscales, l'encadrement des pratiques de prix de transfert pour les opérations financières demeure insuffisant. Lorsqu'il s'agit de fixer un taux d'intérêt de pleine concurrence pour une opération de prêt intragroupe, celles-ci préconisent néanmoins de commencer par tenir compte du profil de risque et de la qualité de crédit de la filiale qui emprunte. Elles affichent, en outre, certaines exigences de transparence au niveau des filiales et exigent des analyses suffisamment étayées et argumentées du processus qui a conduit à la détermination du prix de transfert.

Or il est parfois difficile de déterminer la notation de crédit d'une filiale qui n'emprunte pas sur les marchés publics. Obtenir des informations pouvant servir de référence à la fixation du taux d'une opération réalisée à un moment précis exige une recherche approfondie et des données spécifiques sur les défauts. Sans compter que les résultats sont parfois difficiles à justifier auprès de l'administration fiscale...

La solution Moody's Analytics

RiskCalc Plus™ de Moody's Analytics.

Cette solution fournit aux professionnels concernés par la valorisation des flux intra-groupe un modèle reposant sur des paramètres quantitatifs qui les aidera à définir en toute objectivité la probabilité de défaut (PD) et les notations implicites pour leurs filiales. Elle s'appuie sur un outil de pointe en matière d'analyse-crédit - notre base de données Credit Research Database - et permet d'obtenir une notation de crédit implicite pour un vaste éventail de pays et de secteurs.

A partir de cette notation implicite, notre client examine les informations publiques existantes sur des opérations financières analogues (ex : titres de dette à moyen et long termes) réalisées dans le respect du principe de pleine concurrence, afin de fixer de manière pertinente le taux d'intérêt intra-groupe et procéder, le cas échéant, aux réajustements économiques exigés par les disparités entre modalités applicables au prêt intragroupe et prix de marché. Cette notation implicite peut également servir d'argumentaire pour justifier auprès des administrations fiscales des conditions de l'opération et de l'analyse.

PROFIL DU CLIENT :

Un grand cabinet de conseil d'envergure internationale adopte la solution pour le calcul du « prix de transfert » Moody's Analytics.

Un responsable du pôle Prix de transfert de notre client témoigne : « La notation n'est pas notre métier. RiskCalc Plus™ nous simplifie la tâche dans la mesure où nous pouvons mettre en avant la notation de crédit implicite obtenue via RiskCalc en faisant valoir à l'administration fiscale que nous avons obtenu ce résultat d'un établissement de renom, spécialiste de la notation de crédit : Moody's Analytics. Nous pouvons également souligner le fait que RiskCalc Plus n'est pas exclusivement réservé aux professionnels des prix de transfert mais utilisé essentiellement par des banques commerciales dans le cadre de leurs activités d'octroi de crédit. »

Notre client a bien compris l'intérêt que présente l'utilisation de RiskCalc Plus™

- » Avec RiskCalc Plus™, il a accès à une base de données internationale spécifiquement axée sur les défauts lui permettant de déterminer objectivement le profil de risque d'un emprunteur.
- » Notre client a la possibilité d'obtenir une notation implicite à partir d'un produit standard développé par un acteur de premier plan constamment à l'avant-garde en matière d'analyse-crédit
- » RiskCalc Plus améliore la lisibilité du processus d'analyse-crédit pour les administrations fiscales et clients.
- » RiskCalc Plus™ accompagne notre client dans l'élaboration d'un argumentaire solide à l'appui de ses analyses et méthodologie.
- » Déjà nombreuses à effectuer leur propre analyse sous RiskCalc Plus™, les administrations fiscales estiment par ailleurs que le processus de vérification des projets prix de transfert élaborés avec cette solution s'en trouve facilité.
- » RiskCalc Plus™ peut, selon la nature du projet, contribuer à faire gagner à ses consultants un temps précieux.
- » RiskCalc Plus™ permet à notre client de rationaliser ses projets tout en minimisant ses coûts.
- » RiskCalc Plus™ permet de faire valoir différentes stratégies fiscales auprès des régulateurs.

Moody's Analytics, un partenaire de choix pour l'avenir

Constamment à la recherche de moyens de se démarquer de ses concurrents au travers d'une offre à réelle valeur ajoutée, notre client a opté pour RiskCalc™. Cette solution présente en effet pour lui l'intérêt d'obtenir une notation implicite à partir de nouvelles grilles de référence (scorecards) qui associent des données quantitatives à des paramètres qualitatifs (ex : qualité de gestion, dynamisme du secteur). Elle lui permet en outre de réaliser dans quelle mesure l'utilisation du modèle LossCalc™ pour l'analyse des pertes en cas de défaut (LGD) va améliorer son processus analytique.

A PROPOS DE MOODY'S ANALYTICS

Avec Moody's Analytics, les professionnels des marchés financiers et spécialistes de la gestion du risque de crédit à travers le monde sont mieux armés pour affronter en toute sérénité un marché en constante mutation. Nous vous proposons à travers un savoir-faire et une expérience inégalés en analyse de crédit, recherche économique et gestion du risque financier, un portefeuille de solutions hors pair associé aux meilleures pratiques en termes d'évaluation et de gestion du risque. En mettant à votre disposition des solutions logicielles de pointe, des services-conseils ciblés et un accès à une recherche exhaustive par ailleurs complétée par la perspective analytique de Moody's Investors Service, Moody's Analytics vous propose des solutions globales particulièrement adaptées aux défis qui se posent à vous au quotidien.

NOUS CONTACTER

Pour en savoir plus sur Moody's Analytics, reportez-vous à notre site www.moodyanalytics.fr ou appelez-nous aux numéros suivants :

CONTINENT AMÉRICAIN
+1.212.553.1653
clientservices@moody.com

**EUROPE, MOYEN-ORIENT,
AFRIQUE**
+44.20.7772.5454
clientservices.emea@moody.com

ASIE-PACIFIQUE
+85.2.3551.3077
clientservices.asia@moody.com

JAPON
+81.3.5408.4100
clientservices.japan@moody.com

Copyright © 2012, Moody's Analytics, Inc. All Rights Reserved.