

НАШИ КЛИЕНТЫ: ВЕДУЩАЯ КОНСАЛТИНГОВАЯ ФИРМА ПО ВОПРОСАМ ТРАНСФЕРТНОГО ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

"Мы не занимаемся присвоением кредитных рейтингов. Мы используем программный продукт RiskCalc Plus, потому что он облегчает нам работу: мы можем показать налоговым органам результаты анализа, полученные с помощью RiskCalc, и сказать, что данный предположительный кредитный рейтинг получен от известной во всем мире компании, специализирующейся на присвоении кредитных рейтингов."

Руководитель отдела по трансфертному ценообразованию

RiskCalc Plus™
от компании Moody's Analytics -
анализ вероятности дефолтов
частных компаний

Общие сведения

Поскольку в корпорациях продолжают процессы глобализации, затрагивающие различные аспекты их деятельности, в том числе поставки сырья и материалов, создание и развитие продукции, формирование клиентских баз и приобретение новых активов, стало значительно труднее определить рыночную процентную ставку по кредитным сделкам, заключаемым между различными предприятиями корпорации. В то же время налоговые органы, столкнувшиеся с сокращением налоговых поступлений, повышают степень регулирования и надзора за такими сделками.

Наш клиент - ведущая консалтинговая фирма по вопросам трансфертного ценообразования оказывает консалтинговые услуги широкому кругу клиентов из различных отраслей, в том числе занятых в сфере финансовых услуг, производстве, розничной торговле, энергетике, фармацевтической промышленности, развитии технологий и индустрии развлечений.

Проблемы, с которыми сталкивается клиент

Несмотря на то, что налоговые органы уделяют повышенное внимание этому вопросу, существует мало методических материалов в отношении трансфертного ценообразования по кредитам между предприятиями одной корпорации. Налоговые органы указывают, что одним из первых шагов при определении рыночной процентной ставки по каждому кредиту должно стать определение кредитного рейтинга соответствующей дочерней компании – заемщика на основе анализа ее рисков и уровня кредитоспособности. Кроме того, налоговые органы хотят убедиться в прозрачности деятельности данной дочерней компании, а также иметь документально подтвержденное, убедительное объяснение того, как определялась трансфертная цена.

Проблема состоит в том, что бывает трудно определить кредитный рейтинг дочерней компании или нового предприятия, не привлекающих средств на публичном рынке. Использование рыночных котировок для сделки, проводившейся в определенный день, потребует значительной работы по поиску соответствующей информации, а также наличия данных по дефолтам. Кроме того, правильность полученных результатов не всегда будет легко доказать налоговым органам.

НАШИ КЛИЕНТЫ: ВЕДУЩАЯ КОНСАЛТИНГОВАЯ ФИРМА ПО ВОПРОСАМ ТРАНСФЕРТНОГО ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

Программное решение компании Moody's Analytics

Пытаясь найти способ определения кредитоспособности дочерних компаний корпораций, не имеющих рейтинга, наш клиент решил использовать для этих целей программное решение RiskCalc™ Plus от компании Moody's Analytics. RiskCalc Plus дает специалистам по трансфертному ценообразованию объективную количественную модель, позволяющую определить объективную вероятность дефолта и предположительные рейтинги дочерних компаний корпорации. RiskCalc Plus, построенный на лучшей в отрасли базе данных по кредитным исследованиям, принадлежащей компании Moody's Analytics, позволяет присвоить предположительные рейтинги частным компаниям из самых различных стран и отраслей.

Определив предположительные рейтинги, наш клиент смотрит на публично доступную информацию по аналогичным рыночным финансовым инструментам (долгосрочным и краткосрочным облигациям и т.д.), чтобы определить соответствующую процентную ставку по кредиту между компаниями и, если необходимо, сделать соответствующие экономические корректировки, чтобы отразить разницу между условиями кредитной сделки между компаниями и данными по рыночному ценообразованию. Полученные предположительные рейтинги также могут использоваться для обоснования экономического смысла условий сделки и анализа для предоставления налоговым органам.

Руководитель отдела нашего клиента по трансфертному ценообразованию комментирует: "Мы не занимаемся присвоением кредитных рейтингов. Мы используем программный продукт RiskCalc Plus потому, что он облегчает нам работу: мы можем показать налоговым органам результат анализа, полученный с помощью RiskCalc, и сообщить, что он получен от компании Moody's Analytics - авторитетной компании, обладающей подробными данными о дефолтах и специализирующейся на кредитных рейтингах. Мы также можем заметить, что RiskCalc Plus используют в своей практике, в первую очередь, коммерческие банки, а не только специалисты по трансфертному ценообразованию".

НАШИ КЛИЕНТЫ: ВЕДУЩАЯ КОНСАЛТИНГОВАЯ ФИРМА ПО ВОПРОСАМ ТРАНСФЕРТНОГО ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

Преимущества от использования RiskCalc Plus:

- » RiskCalc Plus содержит глобальную базу данных по дефолтам, на основании которой наши клиенты могут определить уровень риска, связанного с конкретным заемщиком.
- » Наш клиент может определить предположительный рейтинг, используя готовый программный продукт, созданный международной компанией, занимающей ведущие позиции в кредитном анализе.
- » RiskCalc Plus делает процесс кредитного анализа более прозрачным для налоговых органов и клиентов.
- » RiskCalc Plus помогает нашим клиентам задокументировать процесс кредитного анализа и использовавшуюся методологию.
- » Поскольку многие налоговые органы уже используют RiskCalc Plus для проведения собственного анализа, они считают, что проверять проекты, в которых для трансфертного ценообразования использовался RiskCalc Plus, намного легче.
- » Используя RiskCalc Plus, наши клиенты смогут упорядочить реализацию проектов и снизить расходы.
- » RiskCalc Plus помогает обосновать использование различных налоговых стратегий перед регулирующими органами.

Будущее с компанией Moody's Analytics

Наш клиент всегда ищет пути повышения качества предлагаемых услуг. Его специалисты изучают новый программный продукт RiskCalc Scorecards, разработанный компанией Moody's Analytics, который для получения предполагаемого рейтинга накладывает качественные данные, такие как качество управления и устойчивость отрасли, на количественные выкладки. Наш клиент также оценивает, поможет ли использование модели LossCalc™ model повысить качество анализа для определения размера убытков в случае дефолта.

MOODY'S ANALYTICS

Moody's Analytics помогает участникам рынка капиталов во всем мире и специалистам по управлению кредитными рисками принимать уверенные решения, независимо от изменений, происходящих на рынке. Компания предлагает свои клиентам уникальные продукты и практические решения для оценки и управления рисками, основываясь на своем опыте и знаниях в сфере кредитного анализа, проведения экономических исследований и управления финансовым риском. Moody's Analytics предлагает своим клиентам передовое программное обеспечение, консалтинговые услуги и исследования, в том числе материалы рейтингового агентства Moody's Investors Service, при этом интегрируя их и адаптируя под конкретные потребности клиентов.

Более подробную информацию о компании Moody's Analytics можно получить, посетив наш сайт www.moodyanalytics.com или позвонив по телефону:

СЕВЕРНАЯ И ЮЖНАЯ АМЕРИКА
+1.212.553.1653
clientservices@moody.com

Регион - ЕМЕА
+44.20.7772.5454
clientservices.emea@moody.com

**АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКИЙ
РЕГИОН**
+85.2.3551.3077
clientservices.asia@moody.com

Япония
+81.3.5408.4100
clientservices.japan@moody.com

Copyright © 2012, Moody's Analytics, Inc. All Rights Reserved.